Subnational fiscal accounts under pressure: the effects of COVID-19 in a developing country

Documentos de Trabajo sobre Economía Regional y Urbana
Número:
306
DOI:
https://doi.org/10.32468/dtseru.306
Publicado:
Miércoles, 6 Abril 2022
Authors:
Gerson Javier Pérez-Valbuena,
Paula Barrios
Clasificación JEL:
H12, H7, R10
Palabras clave:
finanzas públicas subnacionales, Covid-19, economía regional
Descargar documento

Lo más reciente

Apropiación digital y desigualdad económica en Colombia
Olga Lucia Acosta Navarro, Olga Lucia Acosta Navarro, Marlon Adrian Angulo Ramos, Ana María Iregui-Bohórquez, María Teresa Ramírez-Giraldo
Estimación de densidad estacionaria para modelos ARCH con aplicaciones en regresión cuantílica
Manuel Darío Hernández-Bejarano, Zhibiao Zhao
Assessing the effects of recent provisioning rules on consumer credit allocation in Colombia
Fredy Gamboa-Estrada, Diego Cuesta, Camilo Sanchez-Quinto
Otras Publicaciones

Enfoque

La pandemia del COVID-19 ha representado uno de los choques más profundos desde que se tienen registros, y que ha afectado a casi todos los países del mundo. Todo esto debido a los aislamientos generalizados y el cierre masivo de compañías de todos los sectores y tamaños, que rápidamente llevaron a una de las mayores caídas en la producción y empleo, con efectos devastadores en términos de aumento del desempleo así como de la pobreza y pobreza extrema. La pregunta de si esos efectos serán temporales o si van a perdurar en el mediano y largo plazo está aún por responderse, en particular porque algunos sectores productivos en muchos países están aún en recuperación.

En Colombia, la situación fiscal y financiera general de los departamentos y municipios

estaba manejando bien hasta comienzos de 2020, con niveles controlados de gasto, deuda y déficit, en parte gracias a las medidas de disciplina fiscal subnacional establecidas a finales de los años noventa. Posteriormente, a partir del segundo trimestre de 2020 se da inicio a una serie aislamientos selectivos obligatorios los cuales generaron consecuencias negativas para la situación socioeconómica y fiscal de los gobiernos subnacionales. Sobre este último aspecto, se observaron caídas en los ingresos, gastos de funcionamiento e inversión.

Contribución

Este documento contribuyó respondiendo las siguientes preguntas: (1) ¿en qué medida los aislamientos preventivos afectaron las principales cuentas de los gobiernos subnacionales?; (2) ¿son estos efectos diferenciales según nivel de gobiernos subnacional?; (3) ¿fueron todos los sectores de inversión afectados en forma homogénea?

> **En el caso de los municipios, el impuesto de industria y comercio y el predial se redujeron sustancialmente debido a los aislamientos selectivos. Una situación similar se presentó en el caso de las fuentes principales de ingreso de los departamentos, como el impuesto a la cerveza, al vino y a los licores y el de vehículos.**

Resultados

Los resultados muestran que las finanzas públicas locales para ambos, departamentos y municipios capitales, enfrentaron una fuerte caída, especialmente en sus ingresos. En el caso de los municipios, el impuesto de industria y comercio y el predial se redujeron sustancialmente debido a los aislamientos selectivos. Una situación similar se presentó en el caso de las fuentes principales de ingreso de los departamentos, como el impuesto a la cerveza, al vino y a los licores y el de vehículos. Para el caso de los gastos, el de funcionamiento en particular, los efectos fueron menos evidentes. Por otro lado, el gasto de inversión mostró efectos diferenciales según el sector, de donde se destacaron educación y salud los cuales no fueron afectados negativamente. Una posible razón es que estos dos sectores tienen garantizada su fuente de recursos por medio de las transferencias nacionales. En la mayoría de sectores fue evidente una caída en los gastos de inversión, destacándose una posible reorientación entre sectores hacia los más esenciales.