

Subnational fiscal accounts under pressure: the effects of COVID-19 in a developing country

Documentos de Trabajo sobre Economía Regional y Urbana

Número:

306

DOI:

<https://doi.org/10.32468/dtseru.306>

Publicado:

Miércoles, 6 Abril 2022

Authors:

[Gerson Javier Pérez-Valbuena,](#)

Paula Barrios

Clasificación JEL:

H12, H7, R10

Palabras clave:

finanzas públicas subnacionales, Covid-19, economía regional

[Descargar documento](#)

Lo más reciente

[Comercio exterior de servicios en Colombia 1994-2024: Un análisis descriptivo](#)

Sandra Isabel Salamanca-Gil, Enrique Montes-Uribe, Juan Sebastián Silva-Rodríguez

[Impacto de los cierres en la vía al llano sobre los precios de los alimentos en Colombia](#)

Jhorland Ayala-García, Yesica Tatiana Lara-Silva, Alejandro Alberto Vargas-Villamil, Lina Romero-Chaparro

[Impacto macroeconómico y fiscal del cambio demográfico](#)

Jesús Alonso Botero-García, Ligia Alba Melo-Becerra, Cristian Castrillón Gaviria, Daniela Gallo

[Otras Publicaciones](#)

Enfoque

La pandemia del COVID-19 ha representado uno de los choques más profundos desde que se tienen registros, y que ha afectado a casi todos los países del mundo. Todo esto debido a los aislamientos generalizados y el cierre masivo de compañías de todos los sectores y tamaños, que rápidamente llevaron a una de las mayores caídas en la producción y empleo, con efectos devastadores en términos de aumento del desempleo así como de la pobreza y pobreza extrema. La pregunta de si esos efectos serán temporales o si van a perdurar en el mediano y largo plazo está aún por responderse, en particular porque algunos sectores productivos en muchos países están aún en recuperación.

En Colombia, la situación fiscal y financiera general de los departamentos y municipios estaba marchando bien hasta comienzos de 2020, con niveles controlados de gasto, deuda y

Subnational fiscal accounts under pressure: the effects of COVID-19 in a developing country – Portal de Investigaciones Económicas

deficit, en parte gracias a las medidas de disciplina fiscal subnacional establecidas a finales de los años noventa. Posteriormente, a partir del segundo trimestre de 2020 se da inicio a una serie de aislamientos selectivos obligatorios los cuales generaron consecuencias negativas para la situación socioeconómica y fiscal de los gobiernos subnacionales. Sobre este último aspecto, se observaron caídas en los ingresos, gastos de funcionamiento e inversión.

Contribución

Este documento contribuyó respondiendo las siguientes preguntas: (1) ¿en qué medida los aislamientos preventivos afectaron las principales cuentas de los gobiernos subnacionales?; (2) ¿son estos efectos diferenciales según nivel de gobiernos subnacional?; (3) ¿fueron todos los sectores de inversión afectados en forma homogénea?

En el caso de los municipios, el impuesto de industria y comercio y el predial se redujeron sustancialmente debido a los aislamientos selectivos. Una situación similar se presentó en el caso de las fuentes principales de ingreso de los departamentos, como el impuesto a la cerveza, al vino y a los licores y el de vehículos.

Resultados

Los resultados muestran que las finanzas públicas locales para ambos, departamentos y municipios capitales, enfrentaron una fuerte caída, especialmente en sus ingresos. En el caso de los municipios, el impuesto de industria y comercio y el predial se redujeron sustancialmente debido a los aislamientos selectivos. Una situación similar se presentó en el caso de las fuentes principales de ingreso de los departamentos, como el impuesto a la cerveza, al vino y a los licores y el de vehículos. Para el caso de los gastos, el de funcionamiento en particular, los efectos fueron menos evidentes. Por otro lado, el gasto de inversión mostró efectos diferenciales según el sector, de donde se destacaron educación y salud los cuales no fueron afectados negativamente. Una posible razón es que estos dos sectores tienen garantizada su fuente de recursos por medio de las transferencias nacionales. En la mayoría de sectores fue evidente una caída en los gastos de inversión, destacándose una posible reorientación entre sectores hacia los más esenciales.