Caracterización de la inversión extranjera directa en Colombia (IED): actividades distintas a minas y petróleo

Borradores de Economia
Número:
1227
DOI:
https://doi.org/10.32468/be.1227
Publicado:
Martes, 21 Marzo 2023
Authors:
Adrián Martínez-Osorio[a],
Enrique Montes-Uribe[a],
Iader Giraldo[e],
Juan Camilo Santos-Peña[a]
Ver más
[a]Banco de la República, Colombia
[e]Externo
Clasificación JEL:
F21, F23, F41
Palabras clave:
Inversión extranjera directa en Colombia, Balanza de pagos, Cuenta corriente, cuenta financiera, economía internacional
Descargar documento

Lo más reciente

Settlement liquidity in the Colombian large-value payment system: the role of reserve requirements
Fredy Gamboa-Estrada, Freddy Cepeda-López, Javier Iván Miguélez-Márquez
Assessing the effects of recent provisioning rules on consumer credit allocation in Colombia
Fredy Gamboa-Estrada, Diego Cuesta, Camilo Sanchez-Quinto
Geopolitical risk and emerging market sovereign risk premia
Fredy Gamboa-Estrada, José Vicente Romero
Otras Publicaciones

Enfoque

El presente documento realiza una caracterización de la inversión extranjera directa (IED) en Colombia para los sectores diferentes a minas y petróleo, así como de las empresas receptoras de este tipo de inversión en el periodo comprendido entre los años 2000 y 2020.

Así, el documento presenta, primero, el análisis descriptivo del flujo de la inversión extranjera directa en Colombia por medio de su composición por instrumento financiero, distribución geográfica por país de origen y por actividad económica. Posteriormente, se caracterizan las firmas que reciben este tipo de financiamiento, particularmente en las pertenecientes a las actividades de industrias manufactureras, comercio, restaurantes y hoteles y transporte, almacenamiento y comunicaciones, estableciendo su relación con variables como el comercio exterior de bienes y servicios, endeudamiento externo neto, utilidades netas y rentabilidad.

Contribución

Este documento caracteriza la inversión extranjera directa en Colombia en los sectores distintos a la explotación petrolera y de minas y canteras, así como de las empresas receptoras de este tipo de inversión. En primer lugar, dado que la inversión directa es la principal fuente de financiamiento externo en Colombia, establecer de dónde procede esta, hacia qué actividades llega y su composición por instrumento financiero, es de gran importancia para los hacedores de política económica, los gremios económicos y el análisis académico. Por otra parte, dado que las firmas dedicadas a la producción de materias primas reciben recurrentemente recursos por parte de sus inversionistas extranjeros y generan una porción importante de ingresos externos, comprender y tipificar la inversión extranjera directa recibida por las demás actividades, así como la naturaleza de las empresas receptoras de esos recursos, permite identificar la motivación que tienen los inversionistas foráneos para traer sus recursos a estas actividades y es un importante insumo en el diseño de políticas enfocadas al manejo de este tipo de inversiones.

Este documento caracteriza la inversión extranjera directa en Colombia en los sectores distintos a la explotación petrolera y de minas y canteras, así como de las empresas receptoras de este tipo de inversión.

Resultados

Los resultados de este estudio indican que la frecuencia con que las firmas pertenecientes a los sectores distintos a minas y petróleo reciben recursos a través de inversión directa se sitúa en su mayoría en el rango entre 1 y 3 años, su endeudamiento externo proviene fundamentalmente de préstamos entre empresas relacionadas y a largo plazo, su

participación en el comercio exterior está más vinculada a las importaciones que a las exportaciones y los indicadores financieros y contables muestran como la mayor parte de la IED que llega a estos sectores se dirige a empresas grandes y son pocas firmas las que explican los resultados financieros agregados de cada actividad. Vale la pena resaltar que la comercialización de servicios se viene constituyendo como una fuente alternativa de ingresos, pero también como una parte significativa de los costos de las empresas.